

# UV-eventyret fra Langeland

Det hele startede med nogle genstridige bakterier i en brønd, et tilfældigt møde med UV-lys og nogle håndskitser tegnet i en garage. I dag kan miljøteknologivirksomheden Jimco A/S fejre 20-års jubilæum med plus på bundlinjen og kunder i hele verden – direkte fra Rudkøbing på Langeland.

12 Karriere Iværksætter | Jyllands Posten SØNDAG DEN 29. DECEMBER 2013  
NANA ELVING HANSEN | karriere@jp.dk



**Jimmy Larsen og Jimco har haft en lang og hård opstart, men i dag er virksomheden sund og stabil.**

**Selv ikke finanskrisen har skruet ned for UV-lyset. »Vi er ikke gået ned i omsætning og har ikke måttet fyre medarbejdere. Vi har dog heller ikke haft den ekspansion, vi havde håbet på, men vi kan mærke, at det stille og roligt kommer nu,« siger Jimmy Larsen. Foto: PR**

**D**er var engang. Sådan fristes man næsten til at starte historien om iværksættervirksomheden Jimco A/S. For den har, ligesom mange andre iværksætteres historier, flere fællestræk med et klassisk eventyr, hvor hovedpersonen må så grueligt meget igennem og er lige ved at give op, før det kan ende lykkeligt. Jimmy Larsen, manden bag Jimco A/S, har ikke bare én gang, men hele tre gange været ved at give op. At droppe iværksætterdrømmen og vende tilbage til sit oprindelige job som blikkenslager. Men takket være Jimmy Larsens kreativitet, støtte fra omgivelserne og ikke mindst en venlig bank, sidder iværksætteren og opfinderen i dag med en multinational virksomhed i vækst, der kan fejre sit 20-års jubilæum.

## Mødet med UV-strålerne

Det er dog mere end 20 år siden, at Jimmy Larsen tog tilløb til sin iværksætterkarriere. Tilbage i 1988 stiftede han nemlig for første gang kendskab med ultraviolet lys og de bakteriedræbende egenskaber, de særlige UV-C-bølger har. »Det er naturens eget værktøj til at holde naturen ren,« forklarer han og fortæller, hvordan han faldt over det stykke viden: »Jeg havde en ejendom her på Langeland, hvor der var bakterier i brønden. Ved en tilfældighed stødte jeg på Jørgen Mortensen, som brugte UV lys til vandbehandling. Jeg havde mere end 2.000 bakterier i brønden, men efter jeg havde haft vandet gennem en cylinder med UV-lys, var der mindre end en tilbage.« Og efter den oplevelse var Jimmy Larsen tændt på teknologien. Men som blikken-

slager og rør lægger var han »mere til den praktiske side og bestemt ikke teoretisk,« som han siger. Heldigvis fik han via to forskellige jobs erfaring med UV-C teknologi, inden han i 1992 besluttede sig for selv at kaste sig ud i UV-lysets rensende verden.

## Praktikeren får hjælp

Med kontor i garagen fik Jimmy Larsen langsomt stablet sit første projekt på benene med at rense og genanvende det skyllevand, vandværkerne ellers måtte lukke ud i kloakerne – hvilket dengang kostede dem penge. »Men først måtte jeg være helt sikker på, at vandet også var steriliseret. Så jeg fik hjælp af et firma i Tyskland til at lave en UV-sensor, der målte bølgelængden og dermed, om UV-bølgerne var bakteriedræbende,« fortæller Jimmy Larsen. På samme måde har han gennem alle årene hevet hjælp ind udefra til det mere teoretiske. »Jeg har som regel været nødt til at købe mig til min viden og arbejdet tæt sammen med forskellige videns institutioner. Og så har det jo bare været med at få klistret den viden til min hjerne,« siger Jimmy Larsen.

## Markedet, der forsvandt

Succesen med vandværkerne fik dog hurtigt ben at gå på. To år efter Jimmy Larsen var gået i gang, blev lovgivningen nemlig ændret, og vandværkerne skulle ikke længere betale for at hælde vand ud i kloakerne. »Ja, så døde markedet fra den ene dag til den anden. Men sådan er det jo. Så jeg måtte igen tænke kreativt,« siger Jimmy Larsen. Og med lidt teoretisk hjælp udefra kom der hurtigt gang i de kreative processer. »En forsker ved navn Flemming Dahl havde fundet

ud af at lave en fotokemisk oxidationsproces. Deter en kold forbrænding, så at sige, som sker hver dag i naturen,« forklarer Jimmy Larsen: »Når du f.eks. har en bil med et rusthul i skærmen, så er materialet væk. Det ligger ikke nede på fortorvet. Der er sket en oxidation, hvor det er blevet omdannet til CO<sub>2</sub> og andre gasser. Flemming Dahl havde fundet ud af, at hvis man tilsatte brintoverilte til vand, der er forurenet med f.eks. phenol, og kørte det igennem UV-C-lys, så kunne man fremprovokere den reaktion og dermed rense forurenet vand.« Jimmy Larsen var mildt sagt begejstret og fuldstændig overbevist om, at teknologien ville sælge stort. Men det gjorde den ikke. Så for at kunne betale regningerne måtte Jimmy Larsen tage aftenarbejde hos den lokale blikkenslager.

## Den skelsættende luft

Jimmy Larsens dage gik nu med at forsøge at markedsføre teknologien, og aftener gik med blikkenslagerarbejde. Men en dag fik Jimmy Larsen så en skelsættende opringning. En ingeniør, der arbejdede med fødevarerbranchen, spurgte, om teknologien kunne bruges til at rense luft. Og det skulle vise sig, at ja – det kunne den. Mere konkret udviklede Jimmy Larsen et anlæg til fritur-estegerne på Daloons fabrik i Nyborg, der rensede luften for olie, så både brandfare og



**Jimco A/S startede i Jimmy Larsens garage, men i dag leverer de primært luftrensningssløsninger til store virksomheder verden over.**

Foto: PR



olieregn (til stor gene for fabrikkens medarbejdere, hvis biler altid var fedtet ind i olie) blev elimineret. Han havde opfundet verdens første luftrensere med UV-lys, som han skyndte sig at tegne patent på. Og herefter gik det stærkt. Jimmy Larsen var rykket ud af garagen og ind i erhvervsbyen Ellehaven på Langeland, og selv om han stadig tegnede skitserne til de store anlæg i hånden, fik han nu store virksomheder som Danish Prime og Saaby Fiskeindustri som kunder og arbejde både med luft- og spildevandsanlæg. Og i 2000 fik han endda tildelt EU's miljøpris. Men måske gik det også lidt for stærkt. »Jeg var måske lidt for modig i starten. Jeg får simpelthen brugt rub og stub af det, jeg har i pengekassen på grund af et spildevandsanlæg, der ikke fungerer.«

### **Nedturen før opturen**

Jimmy Larsen måtte nu lukke spildevandsafdelingen af sit firma. I 2002 stod Jimco med en negativ egenkapital, og Jimmy Larsen var kun få centimeter fra at lade håndklædet falde ned på gulvet. Men hvordan kan det så være, at Jimco stadig eksisterer i dag? »Som de siger henne i min bank: "Jimmy, du er en brumbasse. Du flyver, men du ved ikke, at du ikke kan." Det er nok en kombination af teknologien, min personlighed og så i høj grad de mennesker, jeg har haft omkring mig – de har haft alle muligheder for at lukke mig. Men de har altid troet på, at jeg ville komme igen.« I dag er den negative egenkapital vendt til en positiv en af slagsen, og Jimco er ifølge Jimmy Larsen et sundt selskab med 15 ansatte og kunder i hele verden. Det hele bliver styret fra Langeland og alle dele produceret i Danmark. »Når en udlændig spørger, hvordan vi kan være konkurrencedygtige, når lønomkostningerne er så høje, så plejer jeg at sige: Det er, fordi vi er så dovne i Danmark. Når en dansker kigger på en proces, klør han sig selv i nakken og tænker: Hvordan kan vi gøre det her nemmere? Jeg har undersøgt mulighederne i Polen, Slovakiet og Kina – de kunne ikke gøre det

billigere og samtidig garantere den samme kvalitet,« siger Jimmy Larsen, der understreger, at han ikke kommer til at rykke væk fra Langeland. »Vi arbejder i hele verden – mindst 95 pct. Af min omsætning kommer fra eksport, for hjemmemarkedet er for lille. Så det er i grunden ligegyldigt, hvor Jimco er placeret. Så kan vi jo lige så godt ligge på Langeland,« siger Jimmy Larsen, som mener, at der er store fordele ved at drive virksomhed i provinsen. »Det kan godt være, at jeg lyder bondsk, men hvis du f.eks. ansætter en elektriker her, så kan han garanteret mere end bare el arbejde. Han kan sikkert også svejse og slå søm i. Er du i storbyen, sætter elektrikereren sig oftest bare på en skammel og venter, til de andre håndværkere er færdige. På den måde får du formodentlig nogle mere alsidige medarbejdere i yderområderne.« Samtidig er ejendomspriserne også favorable, understreger Jimmy Larsen. Og slutregnestykket, når alt er indregnet, er ifølge ham, at det ikke ville kunne betale sig at flytte til "byen".

### **Flere kreative tanker**

Selv om Jimmy Larsen har fået succes, er han ikke stoppet med at tegne skitser. I dag har han godt nok en teknisk tegner ansat til at tegne dem færdig for ham, men kreativiteten flyder stadig frit. Hans nyeste projekt er en overfladedesinfektion til fødevarerindustrien – en maskine, man blot ruller ind i lokalet, tænder og går ud, og bagefter er lokalet nærmest sterilt. Lige nu er de i gang med at få det nye anlæg certificeret med en ETV – environmental Technology Verification – hvor effekten bliver videnskabeligt påvist. Og det er nok ikke den sidste videreudvikling af UV-teknologien, hvis første frø blev plantet ved en bakterieinficeret brønd i slutfirserne. Jimmy Larsens UV-eventyr er altså endnu ikke slut. Men indtil videre ser det ud til at få en lykkelig slutning.

## **IDEER OG OFFENTLIGE TOILETTER**

Jimmy Larsen har opfundet en række forskellige metoder til at rense luft og vand ved hjælp af UV-stråler. En af dem fik han ideen til, da han i den spæde start kørte rundt på vejene for at sælge sine ideer.

»Der måtte jeg jo ofte benytte mig af offentlige toiletter. Det var forfærdeligt. Så jeg tænkte, at jeg måtte udvikle noget, der kunne tage lugten. Og det gjorde jeg så,« fortæller Jimmy Larsen.

Luftrenseren, han opfandt, blev dog aldrig solgt til offentlige toiletter. Til gengæld solgte den en del til de mange rygerum, der i de år blev etableret, til at fjerne lugten herfra. Og i den forbindelse opdagede de en uventet, positiv bivirkning.

»Der var en dame, der havde kol og fik maskinen for at fjerne røg-lugten fra hendes hjem. Og så fik hun det pludselig bedre. Da de så fjernede maskinen, fik hun det værre igen. Så i dag sælger vi den til kol-patienter og astmatikere. Det er ikke testet videnskabeligt, så vi må ikke kalde det et medicinsk produkt – men folk må låne den i 14 dage, og hvis de så ikke vil købe den, kan de blot levere den tilbage.«

